

Mitarbeiter für Consulting und Vertrieb (m,w,d)

Dr. Netik & Partner GmbH

Über Netik:

Die Dr. Netik & Partner GmbH ist ein System- und Softwarehaus mit Standorten in Neubrandenburg und Güstrow. Uns vertrauen mehr als 500 Unternehmen die Entwicklung ihrer IT-Infrastruktur und Branchenlösung an. Wir arbeiten für mittelständische Unternehmen, Institute, Kliniken und Einrichtungen der öffentlichen Hand. Darüber hinaus identifizieren wir uns mit unserem Rechenzentrum sowie mit Cloud- und Onlinethemen. Mit dieser Strategie sind wir heute deutschland- und europaweit tätig.

Netik ist seit 1990 am Markt, und auch für die Zukunft sind wir bestens positioniert. Wir sehen uns als Arbeitgeber, der seiner kontinuierlich wachsenden Anzahl an Mitarbeitern Chancen und Perspektiven für die Zukunft bietet. Unsere 45 Mitarbeiter haben vielfältiges Knowhow - aktuelle Zertifizierungen und regelmäßige Weiterbildungen sind für uns selbstverständlich.

Netik realisiert Projekte im Bereich IT-Infrastruktur und Business-Anwendungen. Bei uns erhält man Dienstleistungen und Service sowie Hard- und Software von ausgewählten Partnern. Unsere Bandbreite reicht von kleinen Netzwerken und Standardsoftware bis hin zur Errichtung von Rechenzentren mit verteilten Standorten, Branchenlösungen und Auftragsprogrammierungen.

Was Du machst:

Du arbeitest im lösungsorientierten Vertrieb und bist für die Betreuung von Bestandskunden und Gewinnung von Neukunden eigenverantwortlich zuständig. Zu deinen weiteren Aufgaben gehören:

- die Betreuung deiner A+B Kunden,
- die Bearbeitung von Kundenanfragen,
- das Erarbeiten von IT-Konzepten und Durchführung von Consultingaufgaben,
- die Durchführung von Preiskalkulationen,
- die Angebotserstellung anhand der Kalkulationen und des Kundenbedarfs,
- die Neukundengewinnung + Leadgenerierung,
- Marktrecherchen

Was Du mitbringen musst:

- eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- sehr gute IT-Kenntnisse
- Beratermentalität und „Kundenverstehender“
- agiles Mindset und Teamfähigkeit
- gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Erfahrungen im Vertrieb
- Führerschein Klasse B

Was Du erwarten kannst:

- eine flache Hierarchie
- leistungsgerechte Bezahlung / Handy / Firmenwagen
- betriebliche Altersvorsorge
- freundliche und wertschätzende Arbeitsatmosphäre
- interne Unterstützung und offene Diskussionskultur
- mobiles Arbeiten + flexible Arbeitszeiten
- moderne IT-Ausstattung
- motivierte und fachkundige Kollegen an deiner Seite

Diese Stelle ist für den Standort Güstrow ausgeschrieben.

Bitte richte deine Bewerbung an:

Frank Seefeld

bewerbung@netik.de

+49 (0)3843 72450