



CoolVision – die Branchenlösung für den Fachgroßhandel

Tiefkühl / Frische
Trocken / Gastro
Service

konsequent auf die Bedürfnisse des Großhandels zugeschnitten

Coolvision – Die Branchenlösung, die Ihre Prozesse in den Mittelpunkt setzt

Daten in unterschiedlichen Programmen, mangelnde Prozessorientierung, fehlende Schnittstellen: Das alles kostet Zeit, Nerven und viel Geld.

Mit Betrieben aus Ihrer Branche haben wir Coolvision auf der Basis von Microsoft Dynamics NAV entwickelt. Coolvision folgt konsequent Ihren Geschäftsprozessen und stellt Ihnen ein „best of“ an Funktionen zur Verfügung.

Mit Hilfe vieler durchdachter Details und innovativer Lösungsansätze vereinfacht Coolvision alle Unternehmensvorgänge und stellt Ihnen Ihren betriebswirtschaftlichen Erfolg transparent dar. Profitieren Sie von unserer Erfahrung. Die Zeit ist reif, eine 100% optimierte Branchenlösung kennen zu lernen!

Telefonverkauf

Die Auftragseingabe ist vollständig an die Bedürfnisse der Telefonverkäufer/innen angepasst.

- automatische Anruflisten mit Logistikbezug
- Verkaufscockpit mit umfassender Kundenhistorie und Warenkorbsystem
- Volltextartikelsuche in der Kundenhistorie und für Artikel aus dem Lager
- umfangreiche Preis- und Kalkulationsinformationen
- CTI (Computer-Telefonintegration)
- Auftragsprüfung für Mengen und Preise
- Aktionspreise und Abverkaufssteuerung
- Ersatzartikel und Fehlmengenprozess
- bundeslandspezifische Kalender, Feiertagsplanung, Vertretung im Krankheitsfall, Urlaubsplanung, Jahreszeiten, spezielle Kunden-Kalenderplanung mit Anruftagen-/zeiten

Kommissionierung und Chargen

Egal, wie Sie den Packprozess steuern möchten: Coolvision hat bereits die Lösung.

- Filial-, Touren-, Block-, Einzel- und Auftragskommissionierung mit Kommissioniertexten
 - Kommissionierung nach Fifo oder Fifo nach Charge und MHD
 - Wiegeartikelkommissionierung und Anbindung elektronischer Waagen
 - Selbstabholer oder Zusteller
 - Eingangskommissionierung
 - Umlagerungskommissionierung oder Kommissionierung für den Ab-Wagenverkauf
- Coolvision kennt alle Spielregeln.

Logistik und Tagesabschlüsse

Coolvision bietet Ihnen viele professionelle Werkzeuge, um Ihre Tourenplanung sowie den tourenbasierten Belegdruck zentral zu steuern und in kürzester Zeit abzuwickeln. Das Logistikcockpit fasst alle relevanten Informationen zusammen und bietet optimale Steuerungsfunktionen für die Tourenplanung und den Tagesabschluss.

- Filialen, Touren, Lieferregeln, Intervalle, Tourenpläne, Tourenpositionen
- Kalender pro Bundesland, Feiertagsplanung, Kontaktzeiten, Lieferzeiten, Kundenruhezeiten
- Adressanzeige in Google Maps
- Tagesabschluss pro Tour nach verschiedenen Abrechnungsregeln, Sammelrechnungen nach Abrechnungsintervallen, Berücksichtigung von Zentralregulieren
- 24h Betrieb mit Differenzkommissionierung
- Gewicht, VE, Umsatz, Gefahrenpunkte je Tour

Schnittstellen

Coolvision verfügt bereits über eine Vielzahl von aktuellen Schnittstellen – so zum Beispiel:

- Unilever-, Tifa-, EDNA-, EDI-Schnittstelle
- Crossdocking, Edeka, Markant
- Elster (ZM, Intrstat, UstVa)
- Coface - Factoring
- elektronische Rechnung, Letter Service, digitales Belegarchiv

Finanzmanagement

CoolVision ist eine Branchenlösung basierend auf dem weit verbreitete ERP System Microsoft Dynamics NAV. Daher verfügt Coolvision über eine zertifizierte und leistungsfähige Finanzbuchhaltung. Die angeschlossene Lagerbuchhaltung ist der Liebling aller Coolvision Kunden. Einkäufe werden beim Buchen aktiviert und Verbräuche zeitgleich mit den Verkaufsumsätzen gebucht. Das garantiert eine betriebswirtschaftliche Auswertung in Echtzeit.

- Lohn- und Datev-Schnittstelle
- elektronischer Zahlungsverkehr und Bankauszugsimport
- Kassenbuch + Barkasse aus Belegen pro Tour
- intelligente Buchungsmasken
- Liquiditätsplanung
- Profitcenter, Kostenstellenrechnung und Fahrzeugauswertung

Provision und Umsatzvergütung

Provision und Umsatzrückvergütung sind in vielen Firmen wichtige und sensible Themen. Coolvision stellt Ihnen auch hier umfangreiche Funktionen und die Integration in die Finanzbuchhaltung zur Verfügung.

- Provision für ID, AD und Fahrer nach Deckung oder Umsatz, Rechnungslegung oder Zahlung
- wahlweise Berücksichtigung von URV und Skonti
- entsprechend den Staffeln wird die URV berechnet und Schecks oder elektronische Zahlungsanweisungen unter Berücksichtigung bestehender offener Posten erstellt
- periodenweise URV-Rückstellung in der Finanzbuchhaltung

Drucksteuerung

Coolvision bietet Ihnen eine Drucksteuerung, die keine Wünsche offen lässt. Belegvielfalt, Reporting- und Controllingberichte sowie die Drucksteuerung im Tagesabschluss bilden Ihre Prozesse auch auf dem Papier perfekt ab.

Weitere Coolvision Funktionen

Die vielfältigen Funktionen von Coolvision werden regelmäßig verbessert und stehen jederzeit als Update zur Verfügung. Ebenso ist es mit Funktionen, die in neuen Coolvision Projekten entstehen. Alle Coolvision Kunden zusammen bilden ein System, in dem jeder Beteiligte von den Entwicklungen der Anderen profitiert.

- Truhenverwaltung und Truhenpauschalen
- Leergutverwaltung je Lieferant und Kunde
- elektronische Waagenanbindung im Einkauf, in der Verkaufskommissionierung und als Sofortwiegen für Selbstabholer
- Rahmenaufträge im Ein- und Verkauf
- Ausweis von lateinische Fischnamen und Fanggebieten
- Abbildung der Kaffeesteuer
- Mindermengenzuschläge
- flexible Bestellplanung
- Werbeartikel
- Lieferanmahnungen und Reklamationen
- Trennung zwischen Provisionsempfängern, Innendienst, Außendienst und Telefonverkauf
- Ab-Wagenverkaufsprozess
- Anbindung von externen Lageristen
- Rechtsteuerung + Änderungsprotokollierung
- Mehrmandanten-, mehrsprach-, mehrwährungs- und mehrfilialfähig

Neue Coolvision Funktionen

Der besondere Fokus unserer Coolvision Kunden liegt aktuell in den folgenden Themenbereichen:

- Coolvision Mobile – Außendienstmitarbeiter Modul
- Coolvision B2B Shopsytem
- Coolvision & digitales Belegarchiv
- MHD Verwaltung mit und ohne Chargen
- vollständig integrierter EDNA Prozess
- Gemeinkostenumlage pro Artikel und Menge
- Coolvision AppEntwicklung

Dr.Netik & Partner GmbH

Wir sind ein wachsendes Team von 38 Mitarbeitern an zwei Standorten mit einem Kundenportfolio aus national und international agierenden Unternehmen. Seit unserer Gründung im Jahre 1990 vertrauen uns inzwischen mehr als 500 Unternehmen mit mehreren tausend Mitarbeitern die Themen Ihrer IT und die Entwicklung Ihrer Branchenlösungen an. Wir sind Dienstleister: 80% unserer Wertschöpfung resultieren aus Leistungen, die wir überwiegend mittelständischen Unternehmen aber auch z.B. Kliniken und der öffentlichen Hand anbieten.

Was zeichnet NETIK aus?

Wir verfügen über eine langjährige Erfahrung mit dem Schwerpunkt Microsoft Dynamics NAV und auf allen wichtigen Gebieten der IT-Infrastruktur und IT-Sicherheit. Netik garantiert Ihnen Investitionssicherheit für Ihre Projekte durch den Einsatz zukunftsorientierter IT-Umgebungen und optimal an ihre Geschäftsprozesse angepassten Branchenlösungen. Wir konzentrieren uns auf Themen, die Standards setzen und die Ihre Geschäftsprozesse unterstützen. Dazu pflegen wir intensive Partnerschaften mit den IT-Technologieführern.



Wir gehen feste Verträge mit Ihnen ein: Service und Wartung

Nachhaltiger Unternehmenserfolg basiert auf Investitionsschutz und Zukunftsorientierung. Netik übernimmt für Ihre IT-Landschaft zuverlässigen Service und professionelle Pflege. Zusätzlich garantieren Wartungsverträge Ihrer Unternehmung regelmäßige Updates, Zugriff auf Softwaretrends und gesetzliche Änderungen in Ihrer Branche. Ihr Erfolg ist unser Erfolg – Netik steht auch nach Projektabschluss als zuverlässiger Partner an Ihrer Seite.

Outsourcing, Finanzierung und Miete

Mobilität und planbare Kosten sind eine Grundlage für den Erfolg Ihres Unternehmens. Alles, was Sie brauchen, ist ein Internetanschluss. Nationale und internationale Filialanbindungen oder Mobile Workers – Netik bietet Ihnen die Möglichkeit, Ihre Geschäfts- und Kommunikationsanwendungen auf unserem Rechenzentrum zu betreiben. Monatlich anpassbare ASP Lizenzverträge garantieren Ihrer Unternehmung Mobilität, Flexibilität und planbare Kosten ohne hohe Startinvestitionen. Netik steht auch in Themen der Finanzierung an Ihrer Seite. Finanzieren oder Mieten Sie Ihre IT Projekte - faire Verträge bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Unternehmung mit zukunftsweisenden IT-Technologien und fortschrittlichen Branchenlösungen auszustatten.

Dr. Netik & Partner GmbH
Kontakt: Bernd Scheller
Tel.: +49 (0)395 430 17 0
Email: bscheller@netik.de
Internet: www.netik.de